



USIB®
УРАЛЪ-СИБИРСКИЙ
ИНСТИТУТ БИЗНЕСА

Программа повышения бизнес-квалификации

mini-MBA

управление компанией



Программа повышения бизнес-квалификации руководителей, которая позволяет за 5 месяцев проанализировать бизнес в состоянии «как есть», разработать стратегию развития предприятия и настроить работу по ключевым системам управления компанией. Курс способствует росту общей управляемости, повышению эффективности бизнес-процессов и улучшению финансовых показателей в соответствии со стратегическими целями и задачами компании.



usib.ru

Истории успеха начинаются здесь!



Управление компанией

Когда предприятие нацелено на развитие, расширение, выход на новые территории, рынки сбыта, где встретится в конкурентной борьбе с более сильными соперниками, руководителю или собственнику бизнеса необходимо совершить апгрейд системы управления, повысить свои профессиональные компетенции, освоить новые управленческие инструменты.



Управление компанией – прерогатива людей, умеющих быстро принимать верные решения, обеспечивать эффективность процессов и слаженную работу всех подразделений и сотрудников, грамотно распределять задачи и осуществлять полный контроль над всей деятельностью компании.



Программа mini-MBA - это квинтэссенция знаний и управленческого опыта руководителя, направленная на рост его личной и профессиональной эффективности в реалиях современного бизнеса.

Особенности программы

- Концентрированно - только самое нужное и проверенное опытом для управления компаний
- Технологии + практика 50/50%
- Оперативно - за 5 месяцев анализ ситуации «как есть» и технологии настройки семи систем управления
- Возможность получить экспертную поддержку проекта развития компании от преподавателей (образовательный консалтинг)



По окончании обучения выдается сертификат Урало-Сибирского Института Бизнеса и Свидетельство о повышении квалификации установленного образца по программе «Управление компанией».

Продолжительность: 5 месяцев

График обучения: 2 дня (сб, вс) 1 раз в 2 недели



Аудитория программы

- Руководители и собственники малого бизнеса
- Руководители отделов и подразделений компаний среднего бизнеса
- Топ-менеджеры, непосредственно участвующие в разработке и реализации стратегии (директора по развитию, коммерческие директора, руководители ключевых отделов и служб)
- Потенциальные руководители компании
- Выпускники программы «Начинающий руководитель»

В результате обучения Вы

- Разработаете проект развития своей компании/подразделения на 1-3 года
- Создадите подробный план реализации стратегии с учетом ресурсов и рисков
- Обретете системное видение и способность анализировать свой бизнес по ключевым параметрам
- Научитесь выявлять проблемные зоны в оперативном управлении компанией
- Повысите собственную эффективность как руководителя
- Сможете принимать управленческие решения в ситуациях с высокой степенью неопределенности

Структура программы

Тренинг управленческих компетенций

- Самоменеджмент
- Цели и целеполагание
- Ответственность за результат
- Планирование
- Деловые коммуникации
- Командная работа

Общий менеджмент

- Бизнес как система
- Целеполагание и стратегическое управление
- Стратегический анализ внешней и внутренней сред предприятия
- Планирование. Система стратегического и оперативного планирования в компании. Результаты и KPI. Формы и принципы контроля
- Организационная структура

Управление маркетингом

- Ориентация на рынок и эффективность бизнеса
- Стратегический маркетинг. Анализ потребителей. Сегментация рынка. Конкурентоспособность. Рыночная стратегия
- Измерения и анализ в маркетинге
- Оперативный маркетинг: управление ценой, продуктом, каналами продаж. Управление продвижением, взаимоотношениями с клиентами
- Эффективная организация маркетинга в компании

Управление продажами

- Системы продаж на предприятии
- Управление продажами. Сбытовая стратегия. Методы

- прогнозирования сбыта. Оперативное планирование продаж. Контроль продаж
- Технология продаж. Продажи как бизнес-процесс
- Управление торговым персоналом: мотивация, вовлечение, обучение
- Проект совершенствования системы продаж

Управление финансами

- Управленческий баланс. Отчеты о доходах и расходах, движении денежных средств
- Концепция формирования прямой и полной себестоимости продукции. CVP-анализ. Управление операционным портфелем. Оценка эффективности инновационного проекта
- Общая модель управления финансовой эффективностью. Основные аналитические показатели

Управление персоналом

- Система управления HR. Стратегия управления персоналом. Потребность в персонале. Привлечение и подбор персонала
- Адаптация, обучение, оценка и аттестация персонала. Разработка системы мотивации персонала
- Ротация персонала. Планирование и подготовка резерва. Планирование карьеры
- Формирование корпоративной культуры

Курс по выбору

- Психология управления
- Ораторское мастерство
- Управление проектами



Екатеринбург, Малышева 51
БЦ «Высоцкий», 22 этаж
8 800 7000 185
www.usib.ru
www.facebook.com/usib.ru